### Gestion de Relances

La Gestion des Relances Clients a pour but :

- réduire les retards de paiement ;
- éviter les impayés sur des clients à risque ;
- améliorer votre trésorerie.

La Gestion des Relances Clients permet par ailleurs de paramétrer :

- Le type de relance (Facture ou Pièce)
- Les modèles de mail
- des modèles de relances type ;
- des plans de relance en fonction de plusieurs critères :
  - type de client (entreprise publique ou privée, particulier) ;
  - de l'entité ;
  - du tiers.

### Gestion de Relances

#### Modifier Numm

*Entité		* Devise	
Numm		EUR	×
Description		Symbole Devise	
Numm Finance		€	
* Date de début d'exercice 🕕		Entité Maitre 🕕	
01/01/2019	<b></b>		
* Date de fin d'exercice 🕕		Unité de temps 🚯	
31/12/2019	<b></b>	Journée	•
Suivi Analytique 🔳		Code Entité externe 🚯	
		AZA	

#### Informations Financières et Relance

Relance sur		Rapprochement devise
Facture	•	
Adresse Mail interne		Gestion des Bons à payer
m.camedescasse@numm.fr		

Informations bancaires

ClientID Bankin'

Identifiant Créancier SEPA

#### Relance sur :

**Facture** : Permet de relancer automatiquement les factures arrivées à échéance par mail ou courrier. Le pdf de facture est joint au mail en appliquant le plan et les modèles de relance

**<u>Pièce</u>** : Permet de relancer les factures dues depuis l'onglet Gestion des relances

Envoie systématiquement une copie de la relance à <u>l'adresse</u> <u>mail Interne</u> ou par défaut celle de l'utilisateur



### Gestion de Relances - Création des modèles

Pour y accéder deux possibilités :

- soit dans la barre des onglets



soit en ouvrant le lanceur d'application puis sur le lien Gestion des relances

eil Chatter Entités	Tiers	Pièces Factures	Gestion des reland	es Règlements Rappro	chement Co	nsultation	Editions	+ •	
Gestion des I	reland	ces					Configuration	n: <u>Modèles Plans</u>	La gestion des Relances se
Entité	Cliqu	ez sur l'icône de rec		Etablissement	t		3		présente en 3
etard paiement compris entre	Tous	•		Niveau de la dernière relance	- Aucun -	T			parties :
E	Pase	de limite 🔹	1	Niveau de relance conseillé	- Aucun -	•			
Client	t		9						1 Critères de filtre
		Recherc	her						2 Liste des écriture
ste des ecritures génér	ales	<< <	Page 0 sur 0 > >> Pré	parer les relances					generales
facture Compte N	l° de Pièce	Référence	Montant à régler	Echéance Jrs de retard	Date Niveau	Commentaire	PDF	Conseillée	3 Création des relances
		<< <	Page 0 sur 0 > >> Pré	parer les relances					
éation des relances		Créer le	s relances Contrôles R	emplacer Mail par Ecrite simple si	pas de contact				
ntes N° r	le pièce			Reste à payer	Niveau			Type	

## Gestion de Relances sur pièce

#### Cestion des Relances

								Configuration: Modèles F
	Entité Cliquez sur l'icône de rec	4			Etablissemen	nt	0	
Retard paiement compr	ris entre Tous	0			Niveau de la dernière relance	e - Aucun - 😒		
	Et Pas de limite	0			Niveau de relance conseille	lé - Aucun - 😒		
	Client							
		Rechercher						
te des écritures générales.		<< < Page 0 sur	0 > >> Préparer les relances					
Facture Client M	N° de Pièce Libelle	Référence	Montant à régier	Echéance	Jrs de retard	Date Niveau	Commentaire	PDF Conseillée
		<< < Page 0 sur	0 > >> Préparer les relances					
		Créer les relances	Contrôles Remplacer Mail par	Ecrite simple si pas de contact	0			
réation des relances		of correct rest relations						

Au préalable, avant de créer les relances, il est nécessaire de paramétrer des Modèles et des Plans de Relance.

Ceci a pour but un gain de temps et une automatisation de vos futures relances.

Pour paramétrer ces derniers, il suffit de cliquer sur "Modèles" ou "Plans"

(N)

salesforce

5

## Gestion de Relances - Création de Modèles

N	UMM	Rechercher         Rechercher         Développement de numm, dernière version           Frédéric Billard •         Configuration         Aide         (NUMM) Comptabilité
icci	ieil Chatter	Entités Tiers Pièces Factures Gestion des relances Règlements Rapprochement 🔸 🔻
Ç	Tout  Cre	éer une vue
N	ouveau modèle de	relance Modifier le propriétaire A B C D E F G H I J K L M N O P Q R S T U V W X Y Z Autres
0	Action	Nom de Modèle de relance 🕈
0	Modifier   Suppr.	Modèle Contentieux
	Modifier I Suppr	Modèle Niveau 1
	woulder Jouppi.	Modele Niveau I
	Modifier   Suppr.	Modèle Niveau 2

En cliquant, sur Modèles, vous vous trouverez sur cette page.

Vous y trouverez la liste des modèles de relances que vous avez crée.

Pour créer un modèle de relance, cliquer sur le bouton :

Nouveau modèle de relance

(N)

salesforce

6

### Gestion de Relances - Création de Modèles

1	Objet			
	Message Mail			
	Salesforce Sans	12		,
	■ ■ B I <u>U</u> 5		1≣ → E	+ Ξ
		<u>T</u> ×		

#### Signature

Salesfo	rce S	ans		•	1	2		•
•	в	I	U	S	=	ìĒ	+ Ξ	+ ≣
= =	≡		2	9 I	×			

#### 2



# Texte bas Salesforce Sans $\checkmark$ 12 $\checkmark$ $\blacksquare$ $\blacksquare$ I $\sqcup$ $\bigcirc$ $\boxdot$ 12 $\checkmark$ $\blacksquare$ $\blacksquare$ $\blacksquare$ $I_x$

#### Propriétaire Emilie JEANNEL

1

Modifier Pré Relance

Paramétrer <u>le mail type</u> d'envoi de la relance, l'objet, le corps du mail et la signature

2 Paramétrer le nom du modèle de relance, <u>le texte du pdf</u> joint (Haut, bas et pied de page)

Le paramétrage est à réaliser par type de relance (Pré-relance, niveau 1...)

Ensuite cliquer sur

Enregistrer

N	UMM	)	Rech	ercher		_		Red	hercher	Frédéric	Billard	•	Cor	figur	atio	<b>ן</b> י	Dével Aide	oppe	emer	nt de	num AM)	<u>im,</u> o Cor	lernière nptab	e versio ilité	2n
Acci	ueil Chatter	Entit	és -	Tiers	Pièce	s	Facture	s (	Gestio	n des relan	ces	Règ	leme	ents	F	Rapp	rocl	nem	ent		•	•			
5	Tout V Cr	éer une	vue																				Ġ	⇒ 0	
N	ouveau plan de rela	ance	Modifie	r le prop	oriétaire	0	AB	C	EF	G H   .	K	. M	N	P	Q	R	S   T	U	V	w >	(   Y	Z	Autres	Tout	1
	Action	Nom	de Plan	de relar	nce †																				7
	Modifier   Suppr.	Plan d	le Rela	nce Entr	reprise P	rivée																			
	Modifier   Suppr.	Plan d	le Rela	nce Ora	nge																				
	Modifier   Suppr.	Plan d	le Rela	nce Tes	t Entrepr	ise																			
	Modifier   Suppr.	Plan d	le Rela	nce Tes	t Particul	lier																			

En cliquant, sur Modèles, vous vous trouverez sur cette page.

Vous y trouverez la liste des modèles de relances que vous avez crée.

Pour créer un modèle de relance, cliquer sur le bouton :

Nouveau plan de relance

(N)

salesforce

8

/	-	1								Dévek	ppeme	ent de <u>numm,</u> derniè	re vers	sion
	MM		echercher.	ii.	F	lechercher	Frédéric Billard	•	Configurati	on Aide		(NUMM) Compta	bilité	Ð
Accueil	Chatter	Entités	Tiers	Pièces	Factures	Gestion	des relances	Règle	ements	Rapproche	ement	Consultation	+	•



Nouveau Plan de relance Sélectionner un type d'enregistrement de plan de relance Aide sur cette page 🥝

Sélectionner un type d'enregistrement pour le nouveau plan de relance. Pour ignorer cette page à l'avenir, changez les paramètres de votre type d'enregistrement sur votre page de configuration personnelle.

	-	-	
ype du nouvel	Donneur d'ordre public 🔻		
enregistrement	Donneur d'ordre public		
	Entreprise privée		
	Particulier	Annuler	

Types d'enregistrement Plan de relance disponibles

Nom du type d'enregistrement	Description
Donneur d'ordre public	
Entreprise privée	
Particulier	

Dans un premier temps, vous devez sélectionner si votre plan sera affecté à un client qui est soit :

- un donneur d'ordre public
- une entreprise privée

salesforce

- un particulier

Créer : Plan de relance : Entreprise

Informations		
* Nom de Plan de relance	Entité <b>1</b>	
	Recherchez des Entités	Q
Type d'enregistrement	Role du Tiers	
Entreprise	Recherchez des Roles des Tiers	Q
Propriétaire	Plan de relance par défaut	
Admin NUMM	3	



Ensuite, il vous faut paramétrer votre plan de relance.

Vous avez la possibilité de l'attribuer



2 à un rôle de tiers.

**3** Définir un plan par défaut (Relance sur Facture)

Il vous faut obligatoirement définir un plan de relance par défaut.



Plan de relance Plan de Relance Entreprise Privée

Associé Dét	tails				
Etapes de rel	ance (4)			Nouve	eau
NUMÉRO DE L'ÉTAP	E DE RELANCE	NIVEAU	NB JOURS DE DÉPASSEMENT	TYPE DE RELANCE	
1		Pré relance	-50	Email;Téléphone;SMS	
2		Niveau 1	5	Email;RDV client;Ecrite simple;Ecrite	
3		Niveau 2	15	Téléphone;RDV client;Ecrite simple;Ec	
4		Contentieux	20	Email;Ecrite simple	

#### Étapes de relance :

Paramétrer vos différents niveau de relance en fonction du nombre de jours de dépassement (en fonction de la date d' échéance).

Cliquer sur le bouton :

Nouvelle etape de relance

(N)

	* Numéro de l'étape de rela	ance			
1	1				
	* Plan de relance				
2	Plan de Relance Entrep	orise Pr	ivée	×	
	* Modèle de relance				
3	Modèle Pré-Relance			×	
	Niveau				
4	Pré relance				•
	Nb jours de dépassement				
F	-50				
J	Type de relance				
	Disponible		Sélectionné		
	RDV client	•	Email		
6	Ecrite simple		SMS		
	Ecrite RAR	•	Téléphone		
	Mise en demeure				

#### Créer une étape de relance

1

Renseigner un numéro d' étape

2 Sélectionner un plan de relance

**3** Sélectionner un modèle de relance

4 Choisir un niveau

**5** Renseigner le nombre de jours de dépassement à partir duquel cette étape se déclenche

6 Sélectionner les modes de relance

salesforce

(N)

#### Gestion de Relances sur Pièce - Création de Plans

Accueil chulter Littles fiers Fieces fuctures	Accueil	Chatter	Entités	Tiers	Pièces	Factures
---	---------	---------	---------	-------	--------	----------

es Gestion des relances Règlements

glements Rapprochement Consultation Editions

+ \*

#### Cestion des relances

		Créar les relances Contrôles	Remplacer Mail par Ecrite simple si pas d			
Comptes N° de	pièce		Reste à payer	Niveau aire	Туре	(N) salesforce
Création des relances		Créer les relances Contrôles	Remplacer Mail par Ecrite simple si pas d	le contact 6		d'envoi si le mail n'existe pas
	<	< Page 1 sur 1 >>> P	réparer les relances			vérifier les adresses mails de
CLIENTS 201501005	<u>8</u> 12	0,00 31/08/2015 5	3 2400/2015 <u>Niveau 2</u> null Ema	ail envoyé à e.potier@groupe	-cassous.com 🔀 Contentieux	Contrôle permet de
CLIENTS 201500100	8 6	5,89 29/08/2015 5	5		Niveau 1	5 Créer les relances
CLIENTS 201500100	1 <u>5</u> 2	5,00 26/08/2015 8	3		Niveau 1	
CLIENTS 201500100	<u>7</u> 3	6,78 16/08/2015 18	8		Niveau 2	preconise le niveau de relan
CLIENTS 201500100	6 9	4,50 02/08/2015 32		mane	Contentieux	Colonne "Conseillée" :
Liste des ecritures généra	les <	<pre>c   &lt; Page 1 sur 1 &gt; &gt;&gt; P c   &lt; Page 1 sur 1 &gt; &gt;&gt; P c   </pre>	réparer les relances		4	Préparer les relances
	_		3			sur
	R	echercher 2	0			3 Preparer les relatices en
Client	CLIENTS	4				
Et	60 jours	•	Niveau de relance conseille	- Aucun - 🔻		pour avoir la liste des pieces
Retard paiement compris entre	0 jour	· 1	Niveau de la dernière relance	- Aucun - 🔻		Cliquer sur Rechercher
Entité	Numm Finance	89	Etablissement	Merignac	9	
					Configuration: Modèles Plans	de filtre

#### Présentation Rapide Gestion des Relance :

### Gestion de Relances sur Pièce - Préparer les relances

Lis	te des	ecriture	s générales		<< <	Page 1 sur	1 > >> Pré	parer les re	lances 2			
0	facture	Compte	N° de Pièce	Référence	Montant à régler	Echéance	Jrs de retard	Date	Niveau	Commentaire	PDF	Conseillée
		CLIENTS	2015001006		94,50	02/08/2015	32					Contentieux
	1	<u>CLIENTS</u>	2015001007		36,78	16/08/2015	18					Niveau 2
۷		<u>CLIENTS</u>	2015001005		25,00	26/08/2015	8					Niveau 1
		CLIENTS	2015001008		65,89	29/08/2015	5					Niveau 1
		<u>CLIENTS</u>	2015010058		120,00	31/08/2015	3	24/08/201	5 <u>Niveau 2</u>	null Email envoyé à e.potier@groupe-cassous.com	7	Contentieux

1

#### Préparer les relances :

**1** Cocher la ou les pièce(s) pour (la)(les)quelle(s) une relance sera créée.

Préparer les relances

salesforce

2 Cliquer sur

 $(\mathbf{N})$ 

### Gestion de Relances sur Pièce - Créer les relances

	aes	ecriture	es generale:	s	<< <	Page 1 sur	1 >> Pre	eparer les re	elances				
🔲 fa	cture	Compte	N° de Pièce	Référence N	Montant à régler	Echéance	Jrs de retard	Date	Niveau	Commentaire		PDF	Conseillée
	3	<u>CLIENTS</u>	2015001006		<mark>94,50</mark>	02/08/2015	32						Contentieu
	1	CLIENTS	2015001007		36,78	16/08/2015	18						Niveau 2
	3	<u>CLIENTS</u>	2015001005		25,00	26/08/2015	8						Niveau 1
		CLIENTS	2015001008		65,89	29/08/2015	5			4			Niveau 1
		CLIENTS	2015010058		120,00	31/08/2015	3	24/08/201	5 <u>Niveau 2</u>	null Email envoyé à	e.potier@groupe-cassous.com	7	Contentieu
					<< <	Page 1 sur	1 >> Pre	éparer les <mark>r</mark> e	Relar	nce déjà créée	e sur cette pièce		
Créa	tion	des rela	nces		<< <	Page 1 sur	1>>> Pre	éparer les ri	Relar	nce déjà créée	e sur cette pièce		
Créa <sub>Compte</sub>	tion :	des rela N° de pièc	nces	Reste à payer	<< < Créer la Niveau	Page 1 sur	1 > >> Pri 3	éparer les n entaire	Relar	nce déjà créée	e sur cette pièce		
Créa Compte	tion es TS	<b>des rela</b> N° de pièc 20150010	nces >e 06	Reste à payer 9	<< < Créer I Niveau 94.50 € Conte	Page 1 sur	1 > >> Pri 3 Comme	éparer les n entaire	Relar	nce déjà créée	e sur cette pièce Type Email		Ţ

#### <u>Créer les relances :</u> 1 pièce

Sélectionner le niveau de relance.

Le niveau maximum est le niveau conseillé. Possibilité de choisir un niveau inférieur.

Le type d'envoi de la relance est automatiquement lié au niveau sélectionné.

3 Cliquer sur le bouton Créer les relances

**4** Une fois la relance créée, sur la pièce, il est indiqué :

salesforce

- la date de relance
- le commentaire

 $(\mathbf{N})$ 

- le PDF de la relance

### Gestion de Relances sur Pièce - Créer les relances

Lis	te des	ecriture	es générale	s	<< < Page	e 1 sur 1 >	>> Préparer	les relances	2			
	facture	Compte	N° de Pièce	Référence	Montant à régler	Echéance	Jrs de retard	Date	Niveau	Commentaire	PDF	Conseillée
			2015070007		300,00	11/07/2015	58	02/09/2015	Niveau 2		飞	Contentieux
		CLIENTS	2015070011		1 000,00	31/07/2015	38					Niveau 2
			2015070012		2 160,00	31/07/2015	38					Niveau 2
		CLIENTS	2015070008		1 200,00	09/08/2015	29					Niveau 1
•		CLIENTS	2015070021		654,00	19/08/2015	19	02/09/2015	Pré relance	Email envoyé à e.potier@groupe- cassous.com	7	Niveau 1
		CLIENTS	2015070010		1 200,00	29/08/2015	9	02/09/2015	Pré relance	Test Envoi Mail Email envoyé à e.potier@groupe-cassous.com	7	Niveau 1

Créatio	on des relances	<b>;</b>	Créer les relances		
Comptes	N° de pièce	Reste à payer	Niveau	Commentaire	Туре
CLIENTS	2015070007 2015070008	1,500.00€	Contentieux		Mise en demeure R. V
		3	Niveau 2		

#### <u>Créer les relances :</u> plusieurs pièce

Cocher la ou les pièce(s) pour (la)(les)quelle(s) une relance sera créée.

2 Cliquer sur Préparer les relances

**3** Sélectionner le niveau de Relance.

Les niveaux proposés sont au minimum égaux au dernier niveau de relance réellement passé.

4 Cliquer sur le bouton

 $(\mathbf{N})$ 

Créer les relances

## Gestion de Relances sur Pièce

Li	ste des	ecriture	es générales		<< <	Page 1 sur '	1 >>> Pré	parer les rela	inces	2	2	
	facture	Compte	N° de Pièce	Référence	Montant à régler	Echéance	Jrs de retard	Date	Niveau	Commentaire	PDF	Conseillée
		CLIENTS	2015001007		36,78	16/08/2015	22					Contentieux
Q		CLIENTS	2015001005		25,00	26/08/2015	12					Niveau 1
		CLIENTS	2015001008		65,89	29/08/2015	9	07/09/2015	Pré relance	Email envoyé à e.potier@groupe-cassous.com	7	Niveau 1
		CLIENTS	2015010058		120,00	31/08/2015	7	24/08/2015	Niveau 2	null Email envoyé à e.potier@groupe-cassous.com	7	Contentieux
0		CLIENTS	2015001009		214,82	14/09/2015	-7	07/09/2015	Pré relance	Email envoyé à e.potier@groupe-cassous.com	弘	Niveau 1

#### Comprendre la Gestion des Relances :

Quand une ligne est vide ceci signifie qu'il n'y a pas eu de relance sur cette pièce.

Quand une ligne comporte un niveau, un commentaire ainsi qu'un PDF c'est qu'il existe déjà une relance sur cette pièce.

Pour imprimer une relance, il suffit de cliquer sur

salesforce



(N)

#### Gestion de Relances sur Pièce - Imprimer les relances



Total TTC à payer

214,82

5

Nous vous remercions de nous faire parvenir le réglement à l'adresse ci-dessus, en ayant soin d'indiquer les références des pièces concernées.

Si entre temps vous aviez procédé au règlement de la totalité des sommes dues, nous vous prions de ne pas tenir compte de ce rappel.

Sincèrement,

Service Recouvrement

**5** Récupération du Modèle de relance.

### Gestion de Relances sur Pièce - Création du contact



salesforce

(N)

#### Gestion de Relances sur Pièce - Création du contact

nformations sur le contact			
			=
Propriétaire du contact Frédéric E	illard	Téléphone	
Prénom - Aucun	- •	Téléphone (domicile)	
Nom Client Co	ntact	Téléphone mobile	
Nom du compte Clients	9	Autre téléphone	
Fonction		Télécopie	
Département		Adresse e-mail	e.potier@groupe-cassous.
Date de naissance		Assistant	
Responsable hiérarchique	9	Asst. Téléphone	
Origine de la piste - Aucun	- •		
Type de contact Relance	• 2		
oordonnées			Copier l'Adresse post
coordonnées			Copier l'Adresse post
Coordonnées Rue ADR	Fact	Autre rue	Copier l'Adresse post
coordonnées Rue Rue ADR Ville Ville Eac	Fact	Autre rue Autre ville	Copier l'Adresse post
coordonnées Rue Rue ADR Ville Ville Fac Région/Province	Fact	Autre rue Autre ville Autre région/province	Copier l'Adresse post
coordonnées           Rue         Rue ADR           Ville         Ville Fac           Région/Province	Fact	Autre rue Autre ville Autre région/province Autre code postal	Copier l'Adresse post
coordonnées Rue ADR Ville Ville Fac Région/Province Code postal 75000 Pays FRance	Fact	Autre rue Autre ville Autre région/province Autre code postal Autre pays	
coordonnées           Rue         Rue ADR           Ville         Ville Fac           Région/Province         75000           Pays         FRance	Fact	Autre rue Autre ville Autre région/province Autre code postal Autre pays	
coordonnées Rue Rue ADR Ville Ville Fac Région/Province Code postal 75000 Pays FRance nformations supplémentaires Languages	Fact	Autre rue Autre ville Autre région/province Autre code postal Autre pays Level	
coordonnées           Rue         Rue ADR           Ville         Ville Fac           Région/Province         1           Code postal         75000           Pays         FRance           Iformations supplémentaires         Languages	Fact	Autre rue Autre ville Autre région/province Autre code postal Autre pays Level	Copier l'Adresse post
coordonnées           Rue         Rue ADR           Ville         Ville Fac           Région/Province	Fact	Autre rue Autre ville Autre région/province Autre code postal Autre pays Level	Copier l'Adresse post

# Création du contact de relance :

Remplir toutes les informations nécessaires sur le contact. Affecter un compte à votre contact.

2 Il est impératif, de mettre type de contact = relance pour que les relances soient automatiquement transmises à ce dernier.

(N)

#### Gestion de Relances sur Facture - Compte

#### Modifier ACCOR S.A.

Service d'audit certifié	Bon de commande Adhésion		
Adhésion à réception du règlement	Portail dépôt facture		
Adhésion 2018 réglée	Plateforme		
✓	- Aucun -	•	
Info importante	Source		
	Reprise Eudonet	•	
lance			
Relance	Plan de relance		
Augus	Pacharahaz das Plans da relanse	0	

Après avoir sélectionné Facture dans le champ Relance sur, renseigner les éléments suivants dans l'objet <u>Compte</u>:

<u>Relance</u> Mail automatique ou courrier

Le <u>plan de relance</u>, si celui n'est pas paramétré, c'est le plan par défaut qui est repris

#### Gestion de Relances sur Facture - Facture

Numero de lacture		Little	
020010002	/	GIRONDE HYGIENE SERVICES	/
ate de facture		Etablissement	
1/01/2020	/	GIRONDE HYGIENE SERVICES	
ient		Journal	
otali	/	VE	/
ojet 🚯			
ortali - Licences	/		
ference 🕔			
escription			
nvoi facture par : Mail			
ital HT			
50,00			
tal TVA			
2,00			
otal TTC			
32,00			
Informations règlements et relance			
ontant réglé		Ne pas relancer	
20,00	1	4	/
lanco		Niveau de relance	
burrier 2	/	5	/
te d'échéance		Date prochaine relance	
7/01/2020 3	/	07/01/2020	/
resses Mail			
pazdyka@numm.fr	/		
resse Mail interne			

Après avoir sélectionné Facture dans le champ Relance sur, renseigner les éléments suivants dans l'objet <u>Compte</u>:

Le montant réglé est récupéré des règlements réalisés dans Numm

2 Relance par mail ou courrier est récupéré du compte

3 Date d'échéance et adresses mail récupérés des comptes et de la préparation des factures

4 Cocher cette case pour ne pas relancer la facture

5 Niveau de relance

6 Ce champ doit être renseigné pour que la relance soit envoyée

#### Gestion de Relances sur Facture - Facture

Facture 2019000090		+ S'abonner Créer : Entreprise Créer : Particulier Modifier V
Associé <b>Détails</b>		Activité Relances Chatter
Numéro de facture           2019000090           Date de facture           08/12/2019           Date d'échéance           07/01/2020           Date prochaine relance           21/02/2020	Entite Numm Etablissement Merignac Journal Vente	Nouvelle         Créer         Ajouter         Filtres : Toutes les dates · Toutes les activités · Tous les types         Actualiser · Agrandir tout · Afficher tout
Client RESP COMPT Objet	Type d'Envoi	<ul> <li>À venir et en retard</li> <li>Aucune étape suivante.</li> <li>Pour continuer, ajoutez une tâche ou définissez une réunion.</li> </ul>
Reference 🕥		✓ décembre · 2019 L'année dernière
Total HT 200,00	Motif de l'avoir	Vous aviez une tâche
Total TVA 40,00 Total TTC 240,00 Destinataire	Information supplémentaire 🕡	Description Relance facture n°2019000090 pour le client RESP COMPT. Montant relancé = 240.0. Mode de relance : Relance par courrier. Niveau de la relance : Niveau 1. Aderse militatrane (in comoderse comoderse como
Subrogé		Adresse mail interne : (m.camedescasse@numm.tr)
Relance		Relance facture n°2019000090 pour le client RESP COMPT. Montant relancé = 240.0.

La relance est envoyée automatiquement dès que la date d'échéance est passée. Le pdf de la facture est joint au mail envoyé.

Pour cela, ne pas oublier de paramétrer les mails : Configuration/ E-mail/ Livraison/ Définir le niveau d'accès sur "Tous les e-mails".

L'onglet Activité est enrichi des éléments de relance, et de la date de relance.

 $(\mathbf{N})$